

WYNIKI FINANSOWE PO I PÓŁROCZU 2010

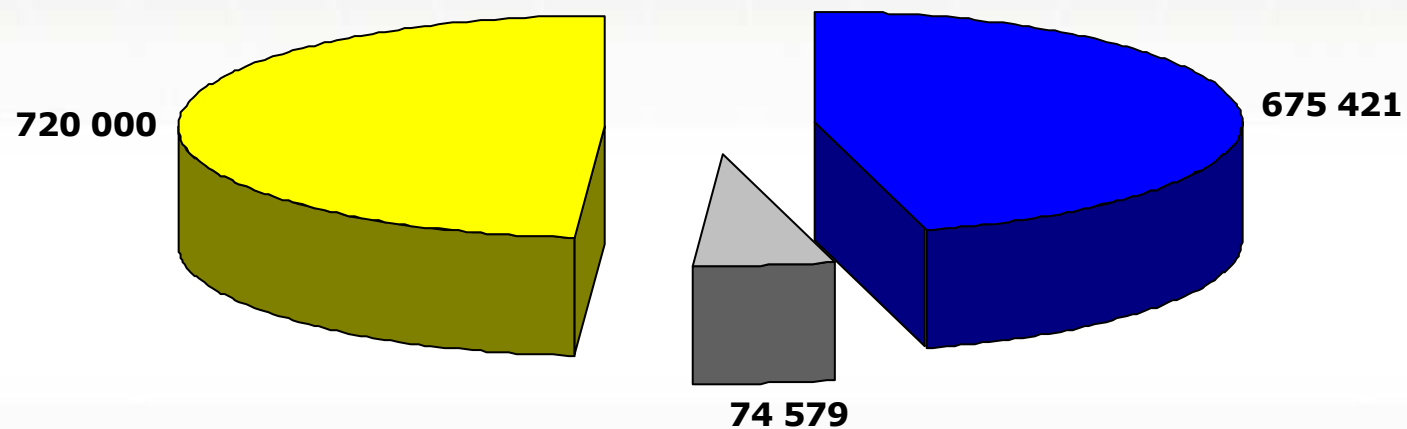


Dane rynkowe

Rok założenia:	1997
Akcje emisji publicznej:	250.000 akcji serii B 470.000 akcji serii C
Index:	WIG/ WIG Informatyka
Rynek:	Podstawowy
Free Float:	38,88%
Ticker:	QNT
Zarząd:	Tomasz Hatala – Prezes Zarządu Marek Jędra – Wiceprezes Zarządu Bogusław Ożóg – Wiceprezes Zarządu Tomasz Mnich – Członek Zarządu

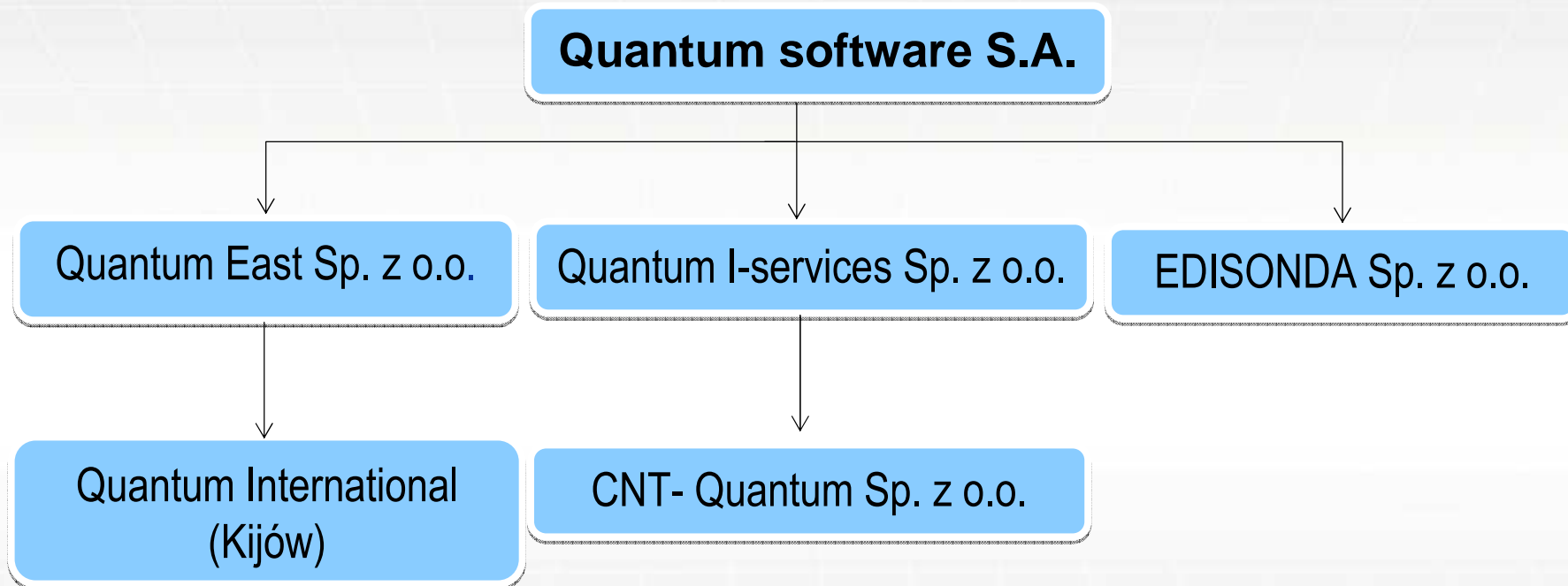


Akcjonariat Spółki



- Quantum Assets Sp. z o.o. seria A
- Management - seria A
- seria B i C (w tym skup akcji własnych 3.434 sztuki)

Struktura Grupy Quantum



Wydarzenia

- **Pozyskanie nowych klientów w Polsce i za granicą:**
 - Quantum software S.A. podpisało umowy handlowe z następującymi klientami:
Huhtamaki Polska Sp. z o.o., XS Sp. z o.o., Harper Hygienics Sp. z o.o.,
Hanyang ZAS Sp. z o.o., Pacaro S.r.l. (Włochy).

 - Quantum International podpisało umowę z następującymi klientem:
Spółką Vorteks Sp. z o.o. na Ukrainie

 - Spółka powiązana CNT Quantum podpisała kontrakt podwykonawczy ze SCAI/Włochy

 - Spółka zależna Edisona pozyskała sześciu nowych klientów, w tym:
B.P. Grecos Holiday Sp. z o.o., Fundacja Hospicyjna, OpenForm.

- **Nowe wdrożenia u następujących istniejących klientów:**
BlackPoint / Eco service Sp. z o.o.; Wincanton Polska Sp. z o.o., POLOmarket Sp. z o.o.,
Orlen Oil, Jago S.A..

- **Zakończenie wdrożeń systemu Qguar dla kilku istotnych klientów krajowych, w tym:**
ME Logistics, Leszek i Agata, Wkręt- Met, Politechnika Śląska (Katowice)

- **Pozostałe istotne wydarzenia:**
Podpisanie umowy partnerskiej z Grupą SCAI S.p.A. (Włochy)
Podpisanie umowy partnerskiej z Application Software Systems Ltd. (Bułgaria)
Quantum software otrzymało prestiżowe wyróżnienie Jakość Roku 2009.

Porównanie wyników finansowych Q2 2010 i Q2 2009

Grupa Quantum	Q2/ 2010	Q2/ 2009	zmiana
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	4 349	4 875	-10,8 %
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	3 931	4 226	-7,0 %
Przychody netto ze sprzedaży towarów	409	650	-37,1 %
Amortyzacja	270	253	+6,7 %
Zysk /Strata z działalności operacyjnej	-124	-137	-9,5 %
EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja)	146	116	+25,9 %
Zysk ze sprzedaży	-40	20	-300,0 %
Zysk / Strata netto	-16	-166	-90,4 %
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	321	59	
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-747	-847	
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	130	-37	

Dane w tys. PLN

Porównanie wyników finansowych I p/2010 i I p/2009

Grupa Quantum	I p/ 2010	I p/ 2009	zmiana
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	9 569	9 254	+ 3,4%
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	8 073	8 136	-0,8%
Przychody netto ze sprzedaży towarów	1 496	1 119	+ 33,7%
Amortyzacja	487	491	- 0,8%
Zysk/ strata z działalności operacyjnej	-87	-421	- 79,3%
EBITDA (zysk operacyjny + amortyzacja)	400	70	+471,4%
Zysk/ Strata ze sprzedaży	248	-269	- 192,2%
Zysk/ Strata netto	84	-207	- 140,6%
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	636	692	
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-1 322	-1 468	
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	62	-220	

Dane w tys. PLN

Struktura produktowa sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	I półrocze 2010	udział	I półrocze 2009	Zmiana wobec I półrocza 2009
Licencje i usługi (pakiet Qguar)	6 782	70,9 %	7 761	-12,61 %
Towary	1 496	15,6 %	1 119	+ 33,70 %
Pozostałe rozwiązania	1 291	13,5 %	374	+ 354 %
	<u>9 569</u>	<u>100 %</u>	<u>9 254</u>	<u>+ 3,40 %</u>

Dane w tys. PLN

Struktura geograficzna sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	I półrocze 2010	udział	I półrocze 2009	udział
Kraj	7 787	81,37 %	6 631	71,66 %
Zagranica	1 782	18,62 %	2 623	28,33 %
Razem	9 569	100 %	9 254	100 %

Dane w tys. PLN

Rachunek wyników

Rachunek Zysków i Strat - skonsolidowany	I półrocze 2010	Q2/ 2010	I półrocze 2009	Q2/ 2009
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	9 569	4 349	9 254	4 875
Koszty sprzedanych produktów, usług, towarów i materiałów	6 140	2 902	6 899	3 600
Zysk brutto ze sprzedaży	3 429	1 447	2 356	1 260
Koszty sprzedaży	1 142	587	947	460
Koszty ogólnego zarządu	2 039	900	1 678	807
Zysk/ Strata na sprzedaży	248	-40	-269	20
Pozostałe koszty operacyjne	408	150	180	-2
Zysk/ Strata z działalności operacyjnej	-87	-124	-421	-137
Koszty finansowe	26	-27	89	17
Podatek dochodowy	-14	26	25	72
Zysk /Strata brutto	70	-1	-181	-27

Dane w tys. PLN

Komentarz do wyników finansowych

W pierwszym półroczu 2010 roku Grupa Kapitałowa osiągnęła przychody ze sprzedaży w wysokości 9.569 tys. zł, w porównywalnym okresie ubiegłego roku było to 9.254 tys. zł. Tempo wzrostu na sprzedaży ogółem wyniosło 103,4 %.

Sprzedaż produktów i usług związanych z oprogramowaniem własnym (pakiet Qguar) stanowiła w I półroczu 2010 roku ponad 84 % sprzedaży ogółem. W tej grupie sprzedaży nastąpił znaczący spadek wywołany zmniejszoną ilością i wartością nowych wdrożeń. W ocenie zarządu podstawowa przyczyna to utrzymujący się niski poziom inwestycji w Polsce, a także przedłużający się kryzys w krajach sąsiadujących. W szczególności na Ukrainie gdzie spadek sprzedaży licencji i usług sięgnął ponad 30%. Widać to w wyraźnym spadku udziału sprzedaży na eksport. Konieczna była nawet aktualizacja wartości części należności związanych z kontraktami rosyjsko-ukraińskimi.

W stosunku do roku 2009 Grupa Kapitałowa odnotowała duży wzrost sprzętu komputerowego i oprogramowania innych producentów oraz związanych z tym usług („Towary” i „Pozostała sprzedaż”).

Grupa Kapitałowa zakończyła I półrocze 2010 r. z zyskiem netto na poziomie 84 tys. zł.

Spółki w Grupie Kapitałowej utrzymują stabilną strukturę finansowania bieżącej działalności, która jest oparta przede wszystkim na finansowaniu kapitałem własnym i bieżącymi zobowiązaniami handlowymi. Obecna struktura finansowania nie powoduje występowania ryzyka utraty czy zachwiania płynności.

Zastrzeżenia

Powyższa prezentacja ma charakter wyłącznie informacyjny i jej celem jest przedstawienie wyselekcjonowanych informacji dotyczących spółki Quantum software SA (zwanym dalej Quantum). W prezentacji zostały wykorzystane źródła informacji, które Quantum uznaje za wiarygodne i dokładne, jednak nie ma gwarancji, że są one wyczerpujące i w pełni odzwierciedlają stan faktyczny. Opracowanie może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, które stanowią ryzyko inwestycyjne lub źródło niepewności i mogą istotnie różnić się od faktycznych rezultatów. Quantum nie ponosi odpowiedzialności za efekty decyzji, które zostały podjęte na podstawie niniejszego opracowania. Odpowiedzialność spoczywa wyłącznie na korzystającym z opracowania. Opracowanie podlega ochronie wynikającej z ustawy o prawie autorskim i prawach pokrewnych. Powielanie, publikowanie lub jego rozpowszechnianie wymaga pisemnej zgody Spółki Quantum. Ponadto Quantum nie ponosi odpowiedzialności za skutki decyzji podjętych na podstawie powyższej prezentacji.