

Kraków, 14 marca 2014 r.

Pismo Prezesa Zarządu

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Quantum software S.A. przekazuję raport podsumowujący działalność Grupy w roku 2013. Oprócz wyników finansowych przedstawiamy również najważniejsze informacje i wydarzenia minionego roku.

Rok 2013 był rokiem kontynuacji strategii skierowanej opartej na dwóch kierunkach rozwoju: (i) wzbogacenie oferty produktowej oraz (ii) geograficzne rozszerzenie obecności rynkowej. Szeroka paleta produktów stała się faktem i podstawowym zadaniem w tym zakresie było umocnienie pozycji rynkowej w dwóch nowych segmentach tj. oprogramowanie do zarządzania transportem (Qguar TMS) oraz do zarządzania produkcją (Qguar MES). Starania dotyczące obecności na rynkach zagranicznych przynoszą wyniki głównie na kierunku „wschodnim”. Trudno jednak przewidzieć jak mocno na tych rynkach odbiją się ostatnie wydarzenia na Ukrainie. Z kolei utrwalenie obecności na rynkach Ameryki Łacińskiej wymaga jeszcze wielu starań. Ponieważ ryzyko z tym związane jest duże, Zarząd zdecydował o zmianie sposobu walki o te rynki. Zamiast sporego finansowania obecnych tam spółek zależnych nasze działania będą zmierzać w stronę budowania sieci partnerów.

W pierwszej połowie roku 2013 mocno odczuliśmy spowolnienie polskiej gospodarki. Drugie półrocze przyniosło zdecydowaną poprawę, jednak niełatwo było nadrobić straty z pierwszego półrocza. Mimo spadku przychodów grupy, ważny wskaźnik - jakim jest sprzedaż licencji i usług związanych z oprogramowaniem własnym - ponownie wzrósł w tym roku o blisko 3%, do kwoty 16,7 mln zł. Końcowo roczny wynik operacyjny dla Grupy to strata na poziomie 894 tys. zł (blisko dwukrotnie mniejsza niż w roku 2012). Podobnie jak w roku ubiegłym najistotniej obciążały wynik Grupy koszty spółek związanych z Ameryką Łacińską i amortyzacja inwestycji we własne produkty sięgająca 1 mln zł mocno obciąża wynik spółki.

W działalności spółek grupy, które zajmują się produktami innymi niż pakiet Qguar odnotowano: (i) zakończenie inwestycji związanej ze spółką zależną Mobeelizer (sprzedaż udziałów), (ii) kontynuację wzrostu przychodów spółki Edisona (niestety tym razem w powiązaniu ze stratą) oraz zaangażowanie Emitenta w rozbudowę oferty na rynku WNP o światowej klasy system planowania produkcji (APS) ASPROVA (poprzez spółkę EQ system East).

W ocenie Zarządu największym wyzwaniem dla Grupy w roku 2014 będzie sytuacja na Ukrainie, a także jej wpływ na rynek rosyjski.

Z poważaniem,

Tomasz Hatala
Prezes Zarządu